

Business Developer (F/H)



Wefight

Wefight utilise l'intelligence artificielle pour engager les patients dans le suivi de leur maladie chronique. Cette intelligence artificielle nommée Vik discute avec les patients en langage naturel dans le but de prévenir l'apparition de complications et de rechutes.

L'ambition de Wefight est de développer une intelligence artificielle métier capable de prendre en charge tous les patients atteints de maladie chronique.

Notre équipe pluridisciplinaire est issue du monde hospitalier. Elle est composée de professionnels de santé et d'ingénieurs. Nous avons à cœur d'offrir aux patients le meilleur service possible. Dans cette démarche, nous sommes accompagnés par des associations de patients et des centres hospitalo-universitaires pour le développement ainsi que la validation de notre technologie.

Wefight a obtenu le soutien de Cancer Campus, BPI France, Réseau Entreprendre ou encore du réseau Européen EIT Health. Wefight a fait l'objet de plusieurs articles (M6, France 5, 20 minutes...) à l'occasion du lancement de Vik Sein pendant l'événement Octobre Rose.

Wefight est incubée au Business Innovation Center de la ville de Montpellier ainsi qu'à Station F pour ces bureaux parisiens via le programme d'incubation de l'institut du Cerveau et de la moelle épinière à la Pitié Salpêtrière.

POSITION

En autonomie sur le site Parisien de Wefight à Station F, vous travaillerez en collaboration directe avec le CEO et le CTO de l'entreprise vous participerez au développement stratégique de Wefight.

A ce titre, vous aurez pour comme missions :

Missions stratégiques :

- Participer à la stratégie globale de l'entreprise : stratégie de levée de fonds, définition des cibles commerciales, définition de la stratégie à l'étranger ;
- Créer et gérer l'équipe commerciale de Wefight basée à Paris à Station F.

Missions commerciales :

- Analyser les marchés possibles de Wefight en France, en Europe et en Amérique du nord ;
- Identifier les clients potentiels de Wefight parmi l'industrie pharmaceutique, hôpitaux, cliniques, assureurs, entreprises du numérique ;
- Définir les offres commerciales possibles de Wefight en fonction des besoins et des potentiels identifiés ;
- Vendre les solutions de Wefight en participant à l'ensemble du processus de vente : contact des prospect, ciblage, qualification, signature du contrat ;
- Participer au développement de nouvelles solutions et fonctionnalités en collaboration avec l'équipe de développement de Wefight ;
- Participer activement à la stratégie commerciale et marketing de l'activité et assurer une veille environnementale du secteur ;
- Identifier les appels d'offres et appels à subventions possibles pour Wefight et participer à leur mise en place avec les équipes de Wefight et le cabinet de consulting de l'entreprise ;
- Participer aux congrès nationaux et internationaux qui pourraient être bénéfiques pour l'entreprise sur le plan commercial mais aussi communication (CES, BIO...).

Missions de communication :

- Assurer la promotion des solutions de l'entreprise ;
- Participer au rayonnement de Wefight en France et à l'étranger via des interventions orales ou des communication écrites ;
- Développer la stratégie de communication scientifique de l'entreprise (rédaction et publications d'articles scientifiques en collaboration avec les équipes produit et recherche de l'entreprise).

Autres missions :

- Mettre en place des partenariats de recherche sur la base de la plateforme Vik avec des acteurs hospitaliers.

PROFIL

- Vous êtes diplômé d'une formation dans une grande école de commerce ou pharmacien ou médecin et titulaire d'une formation complémentaire en école de commerce.
- Vous avez la volonté de travailler dans une startup jeune et à fort potentiel de croissance.
- Vous êtes polyvalent, autonome, apte à sortir de votre zone de confort et à collaborer avec des profils variés.
- Vous êtes doté d'une excellente capacité rédactionnelle.
- Vous êtes capable d'obtenir des résultats concrets, et de prendre rapidement des responsabilités dans l'orientation stratégique de votre projet.

RÉMUNÉRATION

- Selon profil.
- Primes à la performance et à la signature de contrat prévues.
- BSPCE prévues.

Localisation du poste : Paris – STATION F

Contact : benoit.brouard@wefight.co

